

キルギス企業との個別商談会(ビジネスマッチング)

【実施概要】

プレゼンテーション実施後、今回のキルギス代表団に同行する企業・団体との個別商談会(ビジネスマッチング)を予定しています(1件当たりの面談時間は20~30分)。

貴重な機会になると思われまますので、ぜひ積極的にご参加ください。ビジネスマッチングへの参加ご希望の方は、別添の参加申込用紙の所定欄に、面談をご希望される企業・団体の番号と企業・団体名をご記入の上、ご返送ください。

◆日 時:2020年2月14日(金) 11:30~13:30

◆会 場:東京プリンスホテル内会場 (調整中)

【参加予定のキルギス共和国の企業・団体】

2020年2月5日現在

No.	企業・団体名	分野	面談相手
1	Aiko Seiko 社	縫製業(鉱業向け作業服、スキーウェアほか)	ジュスエフ代表取締役 スルタンバエヴァ専務
2	Kyrgyz Unaa Kurulush 社	発電機・エンジン、同部品等製造	クダイベルディエフ社長 オスモノフ創設者 ジョルドショフ・プロジェクトマネージャー
3	ユーラシア経済連合宝飾工協会	宝飾品・腕時計等製造	アントニナ会長
4	農業生産協同組合「Alysh Dan オーガニック」	食品加工業(ドライフルーツなど)	トロムショフ会長
5	キルギス協同組合連盟	貿易仲介等	イマンベコヴァ会長 セイトカスイモフ役員
6	Unique Technologies 社	IT プログラム開発・関連サービス	アバキロフ社長
7	I DO MARKETING 社	Web サイト作成・デジタル・マーケティング等	クレンケフ代表取締役
8	VIP Service Company 社	旅行業	アバカロフ代表取締役
9	NH Tabi Company 社	旅行業	サマコヴァ社長 朝山専務理事
10	Bulak Invest 社	有機肥料、医薬・化粧品用成分の製造	ベクヴォエフ社長
11	BM Assist	商業、建設業	ジョロエフ社長
12	Keremet Construction	建設業	ダミノフ創設者

※面談言語は、ロシア語もしくは英語を基本としますが、対応できない場合には、事務局手配による日露通訳を利用できる可能性があります。

※ 面談希望者が多い場合はキルギス側と調整の上面談相手を決めますので、ご希望に添えない場合もあることを予めご了解ください。

※キルギスの企業・団体と個別面談申込の**締め切り日は2月5日(水)**です。

【過去に実施したビジネスマッチングの様子】



1. Aiko Seiko社

(HPなし)



1. 設立年月日および沿革

2004年設立の縫製品製造会社。鉱業向け作業服をはじめとした縫製品を製造販売する。社員数70名。ジャヌィ・アルイク村(ジャララバード州)に自社縫製工場を有し、ロシアや欧米系の縫製メーカー(仏Delta Plusほか)の製造請負も行っている。

2. 活動分野(製品/サービスの概要)

高品質な作業服および制服の製造・販売。クムトール金鉱の作業員向けに作業服を供給。将来的には製品のラインナップを拡大する予定。

3. 事業を展開している産業部門

軽工業(縫製品)。



4. 輸出、投資計画の実施にかかわる経緯

ロシア・キルギス開発基金、アメリカ合衆国国際開発庁(USAID)、州行政府からのファイナンスのもと、ジャヌィ・アルイク村の縫製工場の近代化プロジェクトの実施を開始。JUKI社(日本)製の設備を導入し、1500平米以上の面積を大規模修繕。グランドオープンはキルギス共和国大統領の参加のもと2020年2月末あるいは3月初めに予定されている。今後は従業員を100人に増やし、製品のラインナップ(スキーウェアなど)を拡大する計画。GSP+によるEU諸国への輸出も検討中。

5. 輸出先

ロシア、カザフスタンに恒常的に輸出を行っている。

6. ロシア/国際認証の有無

同社が製造する製品はすべてユーラシア関税同盟の認証済み。

7. 日本側パートナーとの共同実施を提案するプロジェクト

スキーウェア商品や防水透湿繊維(メンブレン)の製造・開発など。

2. Kyrgyz Unaa Kurulush社

<http://kyrgyzuna.kg/> (ロシア語)



1. 設立年月日および概略の沿革

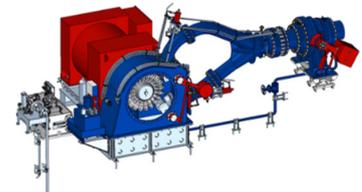
2018年設立の機械製造工場。昨年工場の建屋の建設が完了(工場、事務棟、技術棟、倉庫)。現在は設備の選定、購入、設置、試運転を実施中。欧州および日本の機械製造企業との間で協定や契約を締結し、協力の準備を進めている。専門家育成のため人材の採用および研修を部分的に実施。認証製品の準備や国際品質規格の導入も行っている。

2. 活動分野(製品／サービスの概要)

- ・タービン、発電機、電子制御装置を含む水力発電所向けの設備一式(水力発電所の水力発電ユニット製造の受注あり)。
- ・ディーゼルおよびガソリン発電機(無停電電源供給を目的とする自家需用を含め。受注あり)。
- ・風力発電機。
- ・種々の工作機械(機械製造の豊富な経験を持つ専門家を有する。国内向けおよびCIS諸国市場向けに必要な工作機械を製造することを目指す)。
- ・ポンプおよびバルブ。
- ・電気自動車(キルギス共和国内で各種電源が整備される見通しのため、環境に安全な交通手段への転換が可能になる)。
- ・スマート電気メーター(Kyrgyz Unaa Kurulushの設計部が開発。非常に有望な市場性を持つプロトタイプを自社ですでに有している)。

3. 事業を展開している産業部門

機械製造。



4. 輸出、投資計画の実施にかかわる経験

現時点ではなし。

5. 輸出先

現時点ではなし。

6. ロシア／国際認証の有無

現時点ではなし。



7. 日本側パートナーとの共同実施を提案するプロジェクト

電気自動車製造での協力。自動車および再生可能エネルギー装置の部品の購入あるいは共同製造を目的とする他の日本メーカーとの協力も計画中。

4. 農業生産協同組合「Alysh Dan オーガニック」

(HPなし)



1. 設立年月日および概略の沿革

2008年設立。組合加盟農家・企業の農産品販売拡大を目的にマーケティングや研修を行う。2010年より同組合は有機農産品の生産を開始、アンズについてはすでに国際有機認証を有する。現在はHASSPを導入した生産加工工場の建設に向けプロジェクトを進める。

組合加盟者の数は1,200人、うち63の農家・団体が有機農産品の生産に従事。有機アンズの年間生産高は300t、また干しアンズの年間生産高は2,000t。

IMO control、オーガニック認証、国際フェアトレード認証を取得済み、2017年にはキルギス共和国より賞状を授与される。

2. 活動分野(製品／サービスの概要)

有機アンズの実産・加工がメイン。また組合が提供するサービスとして、組合員向けの有機農業ノウハウ研修の実施、有機肥料の利用促進、有機アンズおよび認証済みアンズ製品の販拡、マーケティングなど。

3. 事業を展開している産業部門

農業生産。

4. 輸出、投資計画の実施にかかわる経験

ロシアやドイツの企業が同社製品の大量買い付けを検討中。

5. 輸出先

ロシアおよびカザフスタン。また日本やドイツ、インド、韓国などへ輸出を検討中。

6. ロシア／国際認証の有無

IMO control、オーガニック認証、国際フェアトレード認証。

7. 日本側パートナーとの共同実施を提案するプロジェクト

有機JAS認証の取得。有機アンズの日本への輸出。



5. キルギス協同組合連盟

<https://www.cooperativ.kg/> (ロシア語)



1. 設立年月日および概略の沿革

キルギス共和国における商品・サービス協同組合の発展プロジェクトの枠内にて2007年に設立。現在全国で250組合が加盟。

2. 活動分野(製品／サービスの概要)

協同組合活動の発展および協同組合の利益の保護／ロビーイング活動を行う。加えて、教育、活動の組織および運営に関するコンサルティング、機械・設備の整備、技術移転、法規制の整備に関わる支援も実施する。

3. 事業を展開している産業部門

特定の部門は定めないが、主に農業および農産物加工、住宅建設、金融など。

4. 輸出、投資計画の実施にかかわる経験

多数のプロジェクト成功例がある。協同組合の輸出力強化のために積極的な活動を行っている。

5. 輸出先(安定した輸出実績のある相手先国名を列記)

ロシア、インド、モンゴル、クウェート、ドイツなど。

6. ロシア／国際認証の有無

加盟組合の必要に応じて認証を取得。

7. 日本側パートナーとの共同実施を提案するプロジェクト

- ・技術支援(コンサルティング)。
- ・日本からキルギス共和国に機械・設備および技術を輸入する。
- ・農産物および林産物、食品、薬草および薬品原料を日本に輸出する。
- ・日本の投資をキルギス共和国に誘致する。



6. Unique Technologies社

www.ut.kg



1. 設立年月日および概略の沿革

2003年設立。国内で最初にソフトウェア開発のアウトソーシング先になった会社の一つ。主な顧客は日本およびアメリカの企業。例としてFujitsu BSE、Livepower、Nextscapeなど。

2. 活動分野(製品／サービスの概要)

ソフトウェアの開発、ITサービス、ITアウトソーシング、ITアウトスタッフィング。

3. 事業を展開している産業部門

IT部門、ソフトウェアの開発。

4. 輸出、投資計画の実施にかかわる経験

100%ITサービスの輸出に特化。

5. 輸出先(安定した輸出実績のある相手先国名を列記)

日本、アメリカ、ヨーロッパ諸国。

6. ロシア／国際認証の有無

なし。

7. 日本側パートナーとの共同実施を提案するプロジェクト

ソフトウェアの開発、ITサービス、ITアウトソーシング、ITアウトスタッフィング。



1. 設立年月日および概略の沿革

2009年設立。キルギス初のデジタルメディアエージェンシー。Mail.Ru、OK、VKontakte、Google、Yandexなどの大規模プラットフォームの公式代理店。

2. 活動分野(製品／サービスの概要)

- ・サイト、アプリの開発。
- ・デザインサービス
- ・インターネット上での企業のプロモーション
- ・デジタル教育(研修、就職斡旋)



3. 事業を展開している産業部門

クリエイティブ経済、デジタル・マーケティング。

4. 輸出、投資計画の実施にかかわる経験

ワールド・ノマド・ゲームズ(サウジアラビア)のプロモーション業務。

5. 輸出先(安定した輸出実績のある相手先国名を列記)

アラブ首長国連邦、ロシア、カザフスタン。

6. ロシア／国際認証の有無

- ・Mail.Ru Group 社の公式専属パートナー
- ・Google、Yandex の公式パートナー

7. 日本側パートナーとの共同実施を提案するプロジェクト

- ・キルギスにおけるデジタル・サービスのアウトソーシング(デザイン、サイト／アプリの開発、動画製作、データ分析)。
- ・Eコマース(Rakuten／Amazon／Ebay の電子プラットフォームを利用したキルギス製品の日本市場向け販売)

9. NH Tabi Company社

<http://www.nhtabi.com/>



1. 設立年月日および概略の沿革

Nippon Hospitality Tabi Companyは、2016年に設立され、現在まで日本を中心に、代表団、旅行客関連の業務を行ってきた。社名のNippon Hospitalityが弊社の業務のコンセプトを表している。日本の顧客を満足させるハイレベルなサービスを提供するという意味である。設立以来4年間で多くのパートナーの信頼を獲得することができた。

在キルギス日本大使館の代表団向け、またJICAキルギス事務所の長期プロジェクトおよび短期ミッション向けのサービス提供に豊富な経験を持つ。今年弊社は上海協力機構の代表団および同機構主催のイシククル湖国際マラソン“Run the SilkRoad”における業務を成功裏に完了した。

弊社は小さな会社ではあるが、その分早いレスポンスおよび柔軟な業務というメリットを持つ。顧客の安全を第一に考えているため、サービスの質に重点を置いている。弊社のチームには日本人のコーディネーターが在籍しており、現地職員のサービス向上に努める。

戦略目標は、日本とキルギスの架け橋、最も信頼できる会社となって、両国の様々なビジネス分野を結びつけ、両国の相互発展に寄与することである。

2. 活動分野(製品/サービスの概要)

個人ツアー、ビジネスツアーの企画および実施、日本とキルギスの合併スタートアップ企業のサポート。市場調査、情報収集、ビジネスマッチングに関する日本の民間および公的組織からの様々な依頼の実施。

JICA キルギス事務所のプロジェクトに密接に協力しており、ミッションや代表団の移動や滞在に関連するあらゆるサービスを提供している。

3. 事業を展開している産業部門

- ・サービス業(旅行業、ビジネスコンサルタント)
- ・キルギス国民の日本企業への就職斡旋

4. 輸出、投資計画の実施にかかわる経験

2017年より蜂蜜(アト・バシ地域のエスパルセット蜂蜜)を日本に輸出している。キルギスの天然蜂蜜の対日輸出業務の経験あり。2019年から高齢者介護関連の日本企業との協力を開始した。弊社は日本企業向けの介護の人材の養成に協力している。

5. 輸出先(安定した輸出実績のある相手先国名を列記)

日本。

6. ロシア/国際認証の有無

なし。

7. 日本側パートナーとの共同実施を提案するプロジェクト

検討段階のプロジェクトあり。

11. BM Assist社

(HPなし)

1. 設立年月日および概略の沿革

2009年に設立、民間のフットサル場への投資から活動を始める。現在弊社は様々なスポーツおよび娯楽設備の製造およびトルコと中国からの輸入を行っている。同時に、スポーツおよび娯楽施設(フットサル場、体育館、子どもの遊び場、ランニングレーン、公園施設)の建設の請負、および住宅、非居住用建物建設の元請け業務を行う建設会社でもある。季節労働者及び下請け人を含めて30名を超える人員を抱えている。

2. 活動分野(製品／サービスの概要)

公園用トレーニング器具およびスポーツ設備、子ども用設備の製造、人工芝、スポーツおよび公園設備の輸入。市街地公園、競技場、フットサル場、子どもの遊び場など様々な運動場および建物、インフラの建設における請負。

3. 事業を展開している産業部門

商業、建設業

4. 輸出、投資計画の実施にかかわる経験

フットサル場チェーン Futbolistan の設立および運営に係る投資プロジェクト。

5. 輸出先(安定した輸出実績のある相手先国名を列記)

カザフスタン(人工芝および公園用トレーニング器具の販売)

6. ロシア／国際認証の有無

TOBB - TSEの認証

7. 日本側パートナーとの共同実施を提案するプロジェクト

- ・スポーツビジネスへの投資(FIFA規格のサッカー場)
- ・民間教育機関への投資
- ・ビシケク市内の展示場の建設および運営

12. Keremet Construction社

www.keremet.kg

1. 設立年月日および概略の沿革

2006年創立、高級多層階住宅群の建設をターゲット市場としている。必要な生産能力を有し、最新技術を使用。ほとんどあらゆる種類の建設作業を行うための十分な機械設備を保有。弊社は、金融、投資、製造、建設、設計など多様な分野で長く活躍してきたプロフェッショナルのチームによって創立された。蓄積された経験と知識を応用して会社を設立、現在弊社はグローバル企業をモデルにして活動しており、建設産業市場の需要と変化に柔軟に対応している。

2. 活動分野(製品／サービスの概要)

キルギス共和国の建設市場において幅広いサービスを提供。多層階住宅群、社会文化施設、ビジネスセンター、ホテル等の社会的インフラの建設が主要な活動分野。建設の際には、街の外見および建築様式、将来の住民の居住性にも配慮している。また顧客にとって快適な立地にも特別な注意を払っている。弊社はダイナミックに発展しており、設立後短期間で5つのプロジェクトを成功裏に実施した。プロジェクトを首尾よく高品質に実施するため、最新の効果的な建材のみ使用し、外国の建設会社の経験を考慮し、設計、建設、改築、修繕に先進的イノベーションを導入している。

3. 事業を展開している産業部門

住宅および非居住用建物の建設

4. 輸出、投資計画の実施にかかわる経験

なし

5. 輸出先(安定した輸出実績のある相手先国名を列記)

なし

6. ロシア／国際認証の有無

なし

7. 日本側パートナーとの共同実施を提案するプロジェクト

キルギスタンの建設ビジネスに日本の投資を呼び込むこと。設計、建設、改築および修繕に先進的イノベーションを導入するために、外国の建設会社の世界的ベストプラクティスの積極的な共有が必要。