令和7年度ロシア中央アジア地域等情報収集・提供事業 2.中央アジア地域等投資環境整備・ビジネス振興事業 (4)産業育成ビジネスマッチング事業 第1回受入型ビジネスマッチング

「キルギス・ウール協会グループ・ビジネスマッチング」 実施概要

一般社団法人 ROTOBOロシア NIS 経済研究所2025 年 10 月現在

(一社) ROTOBO は掲記事業のもと、令和7年 10 月1日(水)~9日(木)の日程で、キルギス・ウール協会および同協会会員の5社7名からなるグループを招聘し、ファッションワールド東京の視察や東京において対面式でビジネスプレゼンテーション&個別商談を実施するとともに、東京、和歌山、大阪、尾州(愛知・岐阜)の企業等訪問および工場見学を実施した。

1. 招聘対象者

- ① キルギス・ウール協会 会長
- ② キルギス・ウール協会 専務理事
- ③ 有限責任会社Tumar Art Group 共同創立者/社長
- ④ 有限責任会社Tumar Art Group 製造責任者
- ⑤ ファッション繊維協会 共同創設者/専務理事
- ⑥ 有限責任会社Prioritet Invest 貿易責任者
- ⑦ 有限責任会社Aliya デザイナー・コンサルタント

2. 日程: 令和7年10月1日(水)~10月9日(木)9日間

		日程(案)	宿泊地
1	10月1日 (水)	成田着	東京
		■キックオフミーティング	
2	10月2日(木)	ビジネスマッチング① ■東京の企業訪問・工場見学	東京
		■ファッションワールド東京視察 ■東京の企業訪問	
3	10月3日(金)	ビジネスマッチング②	**
		■東京の企業訪問・アトリエ見学	東京
		■プレゼンテーション/商談会(東京都内)	
4	10月4日(土)	東京の市場視察	東京
5	10月5日(日)	東京から大阪に移動	大阪
6	10月6日(月)	ビジネスマッチング③	大阪
		■和歌山の企業訪問・工場見学等	
7	10月7日(火)	ビジネスマッチング④	名古屋
/		■大阪の企業・ショールーム訪問	
8	10月8日(水)	ビジネスマッチング⑤	東京
0		■岐阜と愛知の企業等訪問、工場見学	
9	10月9日(木)	成田発	

【プログラムの様子】

















【10月3日(金) キルギス・ウール協会ビジネスプレゼンテーション in 東京】

時間	プログラム
14:30-14:35	◆モデレーター開会挨拶及び趣旨説明 (一社)ROTOBO
14:35–15:15	◆プレゼンテーション
15:15-15:30	◆質疑応答
15:30-16:30 ◆個別商談	



プレゼンテーションの様子



個別商談の様子

【プレゼン資料】

1. キルギス・ウール協会



NATIONAL ASSOCIATION KYRGYZ WOOL

- -The need to improve the socio-economic wellbeing of agricultural producers
- -Creating conditions to reduce the migration of the working-age population
- -The need to restore production capacities for wool processing
- -The need to organize large-scale commercial production of products
- -The need to establish a profitable price for wool and small ruminant skins by creating a complete Value-Added Chain

© 2023 KYRINO s.r.o., Page 2



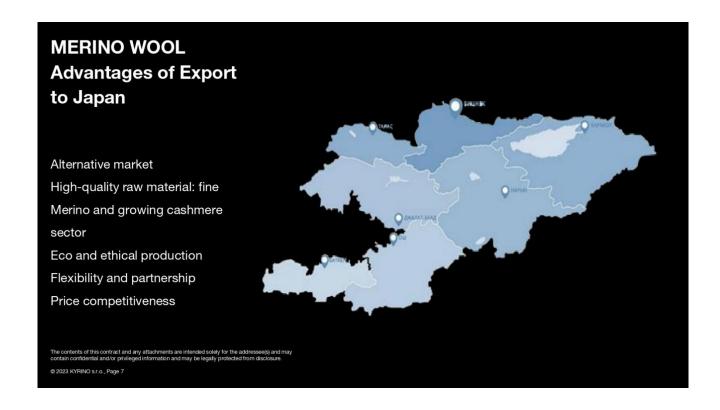
THE WORLD'S MOST **5X VERSATILE FIBRE**

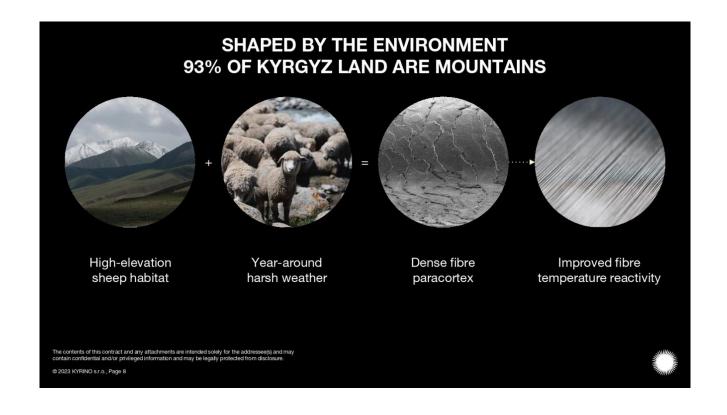
Reacts to body temperature Odour & stain resistant Naturally breathable Naturally elastic Soft on skin

100% natural, biodegradable, inherently renewable

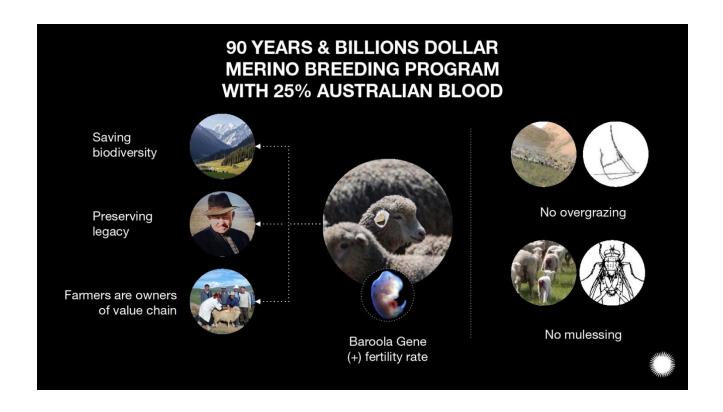


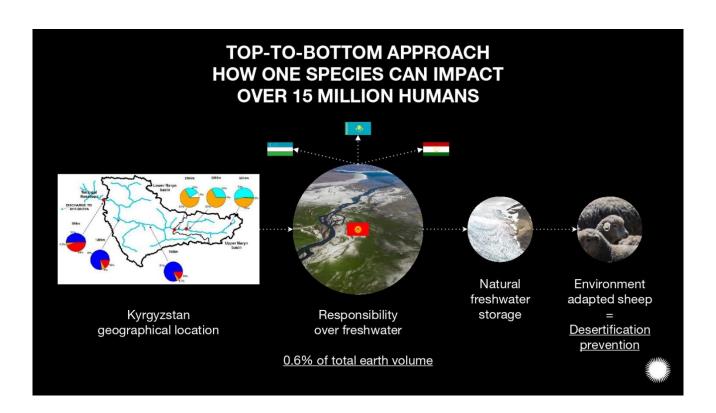
© 2023 KYRINO s.r.o., Page 3









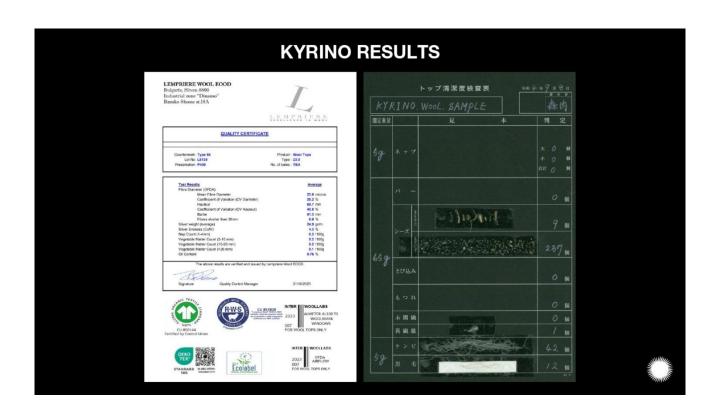












2. TUMAR



Uniting Kyrgyz craft traditions with modern design to deliver sustainable products worldwide.

キルギスの伝統工芸と現代デザインを融合し、持続可能な製品を世界へ届ける







Natural materials

Sustainable production

Living traditions



Date established: 21 march 1999

Production workshops: 13:

- 4 industrial workshops (felt sheets, felt

shoes)

- 9 craft workshops (traditional crafts)

Number of staff:

- 187 people on a permanent basis +

- 60 people based on partner projects

Gender: 65% female, 35% male **Products:** 95% woll felt products:

- 72% for export,

- 28% for local market (2020-2024)

5% other traditional craft products

Countries exported to:

USA & Canada - www.kyrgies.com

Germany – <u>www.woolfit.de</u>

Finland – <u>www.greengokauppa.fi</u> Russia – <u>www.tumar-sib.ru</u>

Kazakhstan – <u>www.tumar.shop.kz</u>

Website: www.tumar.com

TUMAR

FELT FOOTWEAR IS A PRODUCT IN WHICH THE BENEFITS OF WOOL FOR HUMAN HEALTH ARE BEST REALIZED



















- · Felt is lightweight and flexible;
- Felt is a 100% natural and breathable material;
- · Felt keeps feet dry from sweat;
- · Felt provides micro massage;
- · Felt enhances blood circulation;
- · Felt has durable quality thanks to the wet-felting technology;
- · Felt shoes have soft coushioning on the sole;
- Felt shoes are suitable for three seasons!



FELT SHOES ARE PRODUCED USING TWO MAIN TECHNOLOGIES:





1. Solid-rolled construction – made from wool as a solid construction without any sewing, mostly traditional handcrafted.



2. Sewn construction - made from ready felt sheet, suitable for modern larger-scale production.





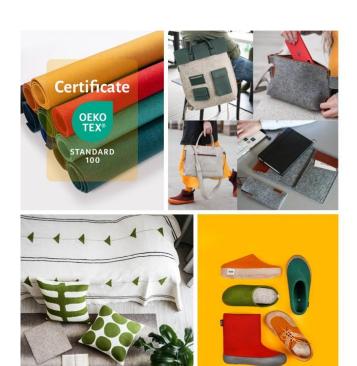












TUMAR

PRODUCTS AND CAPACITIES

1. Mass production:

- Wool felt fabrics:

120tons – 2024

200tons – 2025

400tons - 2027

- Felt shoes:

80 000 pairs – 2024 120 000 pairs – 2025

250 000 pairs – 2027

2. Craft production:

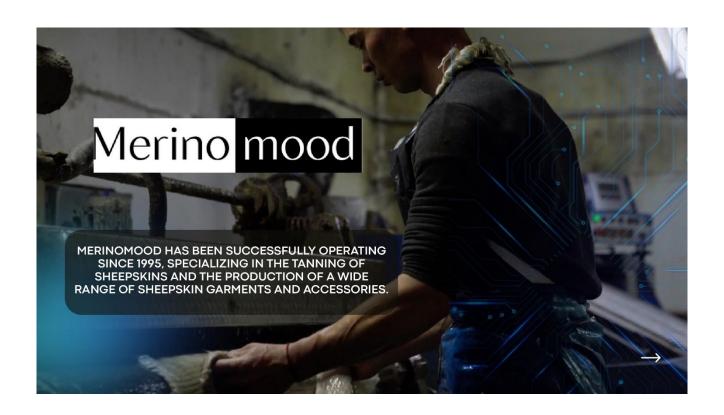
- Accessories & bags:

350 000 units – 2025

- Interior & home decor:

20 000 units - 2025

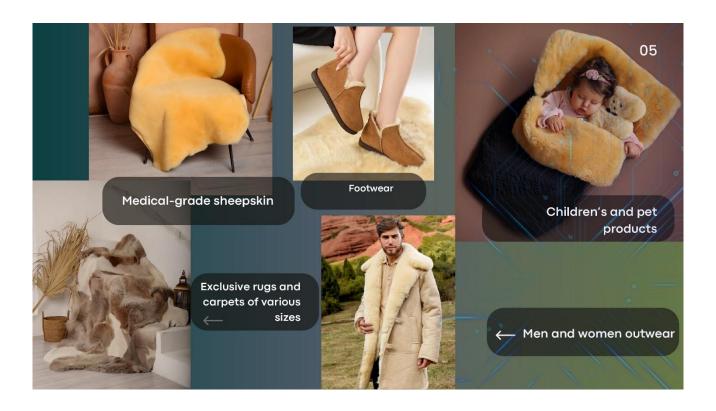
3. Aliya







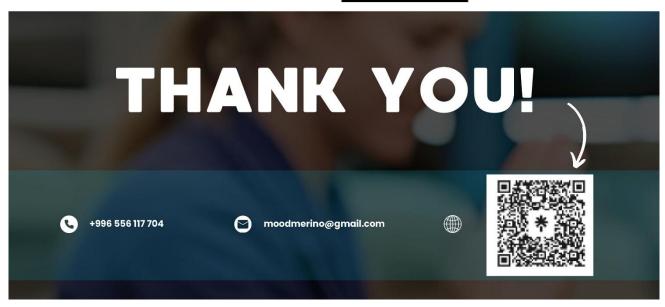








Merino mood



4. ファッション繊維協会

Analysis of the Kyrgyz market

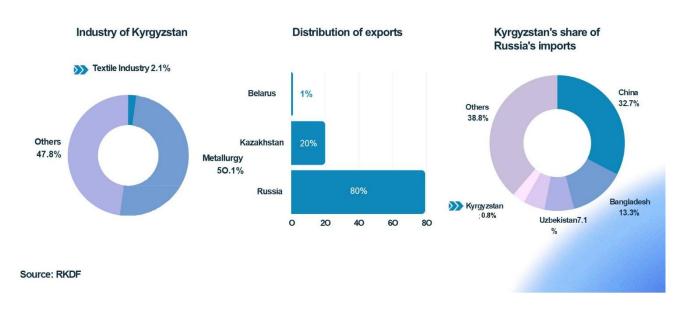


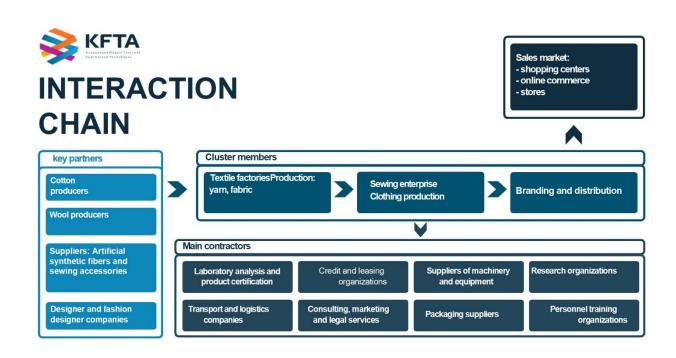


Source: RKDF

External market analysis









Export in profits Quality

Target export volume of \$150 million by 2025

Increase industry profitability by 30% by 2025

Entering European markets and obtaining international accreditation in 2025.



INDUSTRY BASICS

PRODUCTION

Production standardization

- Product certification
- qualification development
- new technologies
- production Optimization

REPUTATION

- Brand Strategy
- -Content Marketing
- PR Development
- Event Organization
- International Exhibitions

EXPORT

- Single Sales Office
- Website Manufacturing Database
- Legal Department
- KFTA Representative Office in America, France, and Italy

ECOSYSTEM . Business consulting Export center Labor standards Management and business process training International exhibitions Garment companies Partnerships with international associations Creating a production rating A single platform for all production · Distribution of collections to top brands Retailers Quick order distribution Large volumes Showroom (Internal n External Market) Digital Market n Clothing Fashion Shows Fashion designers Promotion n Marketing